




Kort om oss

Reed Business Information Norway AS har samarbeidet med hele byggemarkedet i Norge i snart 40 år.

Vår undersøkelsesavdeling gjennomfører daglige intervjuer med eiere, arkitekter, konsulenter m.m. i hele landet for å oppdatere alle byggeprosjekter – i alle faser av byggearbeidet. Vi kan skreddersy informasjon i Norge, så vel som i Danmark, Sverige og Finland, hvor informasjonen ligger i samme enhetlige database.

Reed Business Information Norway AS formidler annonsørenes budskap til riktig målgruppe i flere kanaler. Vår egen redaksjon oppdaterer bransjen med faglige nyheter.

Reed Business Information

BYGGFAKTA og BYGGaktuelt er en del av Reed Business Information Norway AS, og sammen med våre søsterselskaper i Sverige, Danmark og Finland utgjør vi  Reed Business Information Nordic

Reed Business Information er representert i hele verden, og er den ledende informasjonsleverandøren

- Byggfakta finnes oversikt over det norske byggemarkedet.
- Byggekostnader, Aktuell Analyse, tall og markedstrender i byggebransjen.
- Adressekjøp og utsendelser.
- Produktfakta, er en produktbase for innkjøpere og beskrivende ledd.
- Inside, med oversikt over de som flytter og deres planlagte innkjøp.
- Byggaktuelt, et av Norges ledende fagblad med egen nettside.
- Offentlig Drift, fagbladet mot offentlig sektor med ideer og løsninger for denne sektoren .
- Boligfakta og Hyttefakta er magasiner som betjener det private markedet med tips, ideer og inspirasjon for bygging og innredning.

Hva mer kan vi hjelpe deg med?

Informasjonen vi samler inn, utgjør grunnlaget for det vi tilbyr. Vår unike database NCISTM inneholder informasjon fra hele Norden.

Kunnskap om markedet og våre tilrettede verktøy gir deg mulighet til å arbeide effektivt:



Arbeid mer effektivt
øk salget

Vil du vite hvem som er interessert i nettopp dine varer og/eller tjenester?

Uansett om det du tilbyr, brukes til et byggeprosjekt eller i en ferdigstilt eiendom, vet vi hvilke aktører som vil etterspørre det du leverer. Vi vet også når etterspørselen kommer til å oppstå, og i hvilket omfang. Og du – vi vet hvem du bør ta kontakt med!

Med vår kunnskap om markedet og markedsaktørene og med verktøyene våre gir vi deg forutsetningene for mer effektivt arbeid og økt salg.

Finn kunder og forretningsmuligheter



Vi leverer informasjon om aktiviteter i byggemarkedet, skreddersydd i henhold til dine ønsker. Av opplysningene fremgår det hvem som er interessert i nettopp dine varer og/eller tjenester.

- Prosjektovervåking**
Kontinuerlig overvåking av prosjekter på det profesjonelle byggemarkedet.
- Tilbudsovervåking**
Kontinuerlig overvåking av prosjekter på det profesjonelle byggemarkedet.
- Overvåking av eneboliger og fritidseiendommer**
Kontinuerlig overvåking av privatpersoners søknader om byggetillatelse og registrering av eiendomsoverdragelser.

Øk din kunnskap om markedet og markedsaktørene



Et viktig skritt i retning av et mer fremgangsrikt salgsarbeid er å tilegne seg større kunnskap om markedet og markedsaktørene.

Vi tilbyr løsninger som viser hvilke aktører som er mest aktive på et bestemt område, og vi kan gi detaljert informasjon om hva de arbeider med for tiden.

- Byggfakta standardrapporter**
Gir deg detaljert informasjon om aktiviteter i den delen av markedet som interesserer deg.
- Bedriftsovervåking**
Kontinuerlig overvåking av utvalgte bedriftsaktiviteter på byggemarkedet.
- FaktaNet Live Academy**
Opplæringen som gir deg mulighet til å få mest mulig ut av vårt elektroniske leveringsgrensesnitt.

Bearbeid eksisterende og potensielle kunder effektivt



Mange av kundene våre merker at antall kunder å bearbeide øker når de har begynt å bruke våre løsninger for å finne kunder og forretningsmuligheter.

Vi synes det er synd at du skal gå glipp av forretninger bare fordi du ikke rekker alt. Derfor tilbyr vi løsninger for effektiv bearbeiding av den eksisterende og potensielle kundemassen.

- Fortløpende utsendelser**
En svært kostnadseffektiv måte å bedrive et aktivt salgsarbeid på. Vi sørger for at dine eksisterende og potensielle kunder blir eksponert for ditt tilbud akkurat når behovet for dine tjenester oppstår.
- Kampanjer**
Når du vil gjennomføre en fremgangsrik kampanje, er det en god start å henvende deg til dem som mest sannsynlig vil ønske å kjøpe det du tilbyr. Vi vet hvem det er.

Referanser

Kundene har ordet.



"Vi har i flere år brukt løsningen til Reed Business. Produktene matcher godt med mange av våre segmenter og vi får god respons."

- Øystein Larsen, Avd. sjef WiikHall, O.B. Wiik AS.
www.obwiik.no



"Hvis det er prosjekter som teller, er det Reed Business som gjelder."

- Morten Berg hos Sika AS



"Vi i Würth Norge AS har valgt å bruke ByggFakta for å forenkle våre regionssjefer og selgeres hverdag. Her kan vi lett sortere ut viktig informasjon, samt bruke denne på en mer effektiv måte. Uten denne form for informasjon, ville vårt arbeid bli mer preget av tilfeldigheter!"

Vi bruker Byggaktuelt fordi undersøkelser viser at mange av våre kunder leser fagbladet. Byggaktuelt er også lettlesst, med mange interessante og viktige artikler om byggenæringen."

- Åge Randen, Markedskoordinator Divisjon Håndverk/Industri, Würth Norge
www.wurth.no

Howdan innhenter vi informasjonen?

BYGGFAKTA har daglig kontakt med aktørene på byggemarkedet for å kartlegge hvor, når og hvordan det bygges i landet. Undersøkelsesavdelingens vel tjue medarbeidere gjennomfører daglig flere hundre intervjuer med byggherrer, entreprenører og konsulenter. Sammen med offisielle kilder, statlige og kommunale instanser, ombud etc. sammenstiller og foredrer vi materialet, som så kommer våre kunder til gode. Vi har en egen redaksjon som innhenter og skriver artikler og nyheter som formidles i våre kanaler.



- Vi har kunnskapen om gjennomførte, pågående og planlagte aktiviteter på det profesjonelle bygg- og anleggsmarkedet.
- Vi har oversikt over det private byggemarkedet. Vi vet hvem som registrerer eiendomsoverdragelser og søker om byggetillatelse og forhåndsavtale.
- Vi gjennomfører dessuten detaljerte undersøkelser av bygge- og investeringsplaner i borettslag og hos andre store eiendomsinvestorer.

Informasjonen vi samler inn, utgjør grunnlaget for det vi tilbyr. Vår unike database NCIS™ inneholder informasjon fra hele Norden.

I kombinasjon med inngående kunnskap om markedet og markedsaktørene og med verktøyene våre betyr det at vi kan tilby løsninger for å arbeide effektivt med SALG.

Viste du at...

Mange store norske bedrifter har bygget opp sitt salgsapparat nettopp med tanke på salgsleads fra Byggfakta?

Viste du at...

Byggfakta Databasen kan hjelpe deg både i forhold til budsjettering, planlegging og fremtidig infrastruktur?

Viste du at...

Byggaktuelt har over 30 000 lesere innen bransjen hvor mange har beslutningsmyndighet på byggeprosjekter?